

Dati Anagrafici

Salve, mi chiamo Dario Schito, sono nato a Maglie(LE) il 07/09/1977 e sono residente a Giuggianello(LE) in via Roma 3, recapito telefonico 349/4262612.

Corso di studi e servizio militare

Ho conseguito il diploma di perito tecnico commerciale presso l'I.T.C. statale di Maglie nel 1997 e regolarmente prestato il servizio militare presso il Corpo dell'Aeronautica Militare dal 09/1997 al 07/1998.

Esperienze Lavorative

- Pratica presso lo studio Coop. Elda sita a Muro Leccese dal 01/09/1998 al 31/12/1999 dove seguivo un corso di pratica di Consulenza del lavoro;

- Pratica presso lo studio del Dott. Walter Colazzo sito a Maglie dal 01/01/2000 al 31/05/2001 dove seguivo un corso di consulenza del lavoro;

- Sono stato assunto a Milano in giugno del 2001 presso una società di lavoro interinale con un contratto che terminava il 31/01/2002, dove ho prestato servizio presso Banca Intesa Leasing spa occupandomi della contabilità fornitori, contratto da me terminato in data 29/12/2001;

- Il 03/01/2002 sono stato assunto presso un'altra società di lavoro interinale con contratto che terminava il 30/06/2002, dove ho prestato servizio presso la BNP Paribas leasing spa sita in Milano, occupandomi della contabilità fornitori, contratto da me terminato il 31/03/2002;

- L'8/04/2002 sono stato assunto con contratto a tempo indeterminato presso una primaria società di pratiche auto in Lombardia "Farotto sas" sita in Milano dove ho curato i rapporti con alcuni istituti di credito, contratto da me terminato il 30/06/2002;

- Il 03/07/2002 sono stato assunto presso un'altra società di lavoro interinale con contratto che terminava in data 31/12/2002 presso Unicredit Banca Spa dove ho prestato servizio presso l'ufficio gestione fondi di UPA sita in Cologno Monzese, società nata per il progetto di fusione S3, contratto da me terminato il 10/11/2002;

- In data 09/12/2002 sono stato assunto presso BANCA DI ROMA spa, dopo aver svolto il corso presso il centro di formazione "Olgiata" sito a Roma, ho prestato servizio presso la filiale di Giussano (MI). In questa piccola filiale ho potuto imparare molte delle realtà operative della banca dalla cassa alla lavorazione del castelletto ri.ba., la lavorazione degli anticipi Italia ed estero. Ad Aprile del 2004 sono stato trasferito presso la Filiale di MONZA 1 che rappresenta la seconda filiale per importanza e mole di lavoro in Lombardia con il ruolo di addetto family dove ho avuto modo di imparare ed approfondire le conoscenze sia sul mondo del credito che sul mondo finanziario. Mi sono occupato della gestione della clientela per investimenti fino a 75.000,00 Euro, investimenti che vanno dai Fondi Comuni alle polizze assicurative e obbligazioni, ottenendo degli ottimi risultati commerciali.

Tra le mie mansioni c'erano quelle d'apertura e gestione dei così detti prodotti da banco (carte di credito, bancomat e prodotti per l'accesso internet), particolari esigenze della clientela riguardanti le tipologie di c/c ed i vari servizi al c/c annessi;

Ho assunto la formazione per l'istruttoria dei prestiti personali e mutui ipotecari, dove ho avuto modo di compiere diverse istruttorie grazie alla canalizzazione di alcune agenzie convenzionate con l'istituto e alla mole della clientela della filiale. Grazie all'elevata mole di lavoro ed all'elevato standing di clientela ho conseguito degli ottimi risultati commerciali, per questo motivo sono stato vincitore di due premi molto ambiti. Sono stato nominato dall'azienda a compiere il corso dell'ABI per il Banking Financial Diploma corso base, che ho conseguito e superato regolarmente superando tutti gli otto esami, attestato consegnato nel 09/2007.

Nel luglio 2005 sono stato trasferito in una filiale di Milano con il ruolo di Consulente Personal Banking e sostituzione del direttore, ruolo che prevede di seguire la clientela con degli investimenti da 75.000,00 a 750.000,00 Euro, dai Fondi Comuni, polizze assicurative, obbligazioni e gestioni patrimoniali.

Visto le piccole dimensioni della filiale era buona abitudine occuparsi di tutta l'operatività, pertanto ho avuto modo di seguire anche i prestiti personali ed i mutui oltre agli altri prodotti relativi al c/c, ottenendo degli ottimi risultati commerciali;

Nel febbraio 2007 sono stato trasferito in seguito alla mia richiesta a Lecce, presso il centro Corporate, dove insieme con un collega gestisco un portafoglio di clienti, aziende e gruppi che hanno un fatturato superiore a 2.500.000,00 di Euro, investimenti immobiliari di elevato importo ed investimenti in nuovi impianti ed energetici. Lavoro molto interessante, e ricco di conoscenze che non rispecchia a pieno la mia tendenza commerciale e devota alla relazione con il cliente.

Dal 01/06/2010 presto il mio servizio presso la Filiale di Copertino con il ruolo di Consulente Personal Banking, gestendo i patrimoni delle persone fisiche da 75.000,00 euro fino a 500.000,00 euro;

Dal 01/01/2013 presto il mio servizio presso il Distretto di Poggiardo con il ruolo di Consulente Piccole Imprese, gestendo le necessità finanziarie delle imprese con un fatturato fino a 5.000.000,00 di euro;

Grazie per l'attenzione, distinti saluti.